



KONE avanza hacia una solución PLM total con Autodesk Inventor® y Autodesk® Vault

Ya han acortado un 30% el periodo de diseño y aún prevén más mejoras

Pocos fabricantes pueden afirmar que sus productos son utilizados por millones de personas cada día. KONE Corporation puede afirmarlo rotundamente. Sus ascensores y elevadores están instalados en algunos de los ejes más bulliciosos del mundo, como grandes aeropuertos y estaciones ferroviarias, hoteles y hospitales.

Con más de 33.000 empleados en todo el mundo y unas ventas anuales netas superiores a cinco mil millones de euros, KONE es un gigante global. Por eso no es extraño que su lista de clientes incluya firmas tan reputadas como las británicas BAA y el Metro de Londres.

Las empresas de este calibre raramente invierten en software si no están seguras de que van obtener grandes beneficios.

En efecto, el personal británico de KONE llevó a cabo un exhaustivo análisis de las posibles opciones antes de elegir Autodesk Inventor® Series, Autodesk Inventor® Professional y AutoCAD® Electrical para su departamento de diseño.

Ahora, esta solución combinada ayuda a KONE de formas muy diversas, entre ellas acelerando la obtención de los diseños adecuados. El administrador de CAD Brian White calcula que Inventor les ahorra al menos un 30% de tiempo.

También acaba de instalar Autodesk Vault, la herramienta de gestión de datos del trabajo en curso que se suministra

Autodesk®



con Inventor. Comenta: “Avanzamos hacia una solución total que nos proporcionará una vía práctica para la gestión del ciclo de vida de los productos”.

Puertas abiertas

Daniel explica “Inventor nos ha hecho darnos cuenta de que KONE utilizaba una mezcla de distintos sistemas CAD en sistemas operativos UNIX y Windows. Dada la necesidad de ver dónde se unen las distintas caras, diseñar un elevador en 2D puede ser difícil y, con frecuencia, precisar más de 30 planos por módulo. Obviamente, tardábamos muchísimo en desarrollar estas vistas y White constató que el siguiente paso lógico para conservar la ventaja competitiva de KONE era cambiar al 3D.

Por supuesto, White debía estar seguro de la empresa invertiría en el producto adecuado, por lo cual realizó un estudio de mercado completo durante los 12 meses siguientes. Buscaba una solución al precio justo y con un coste total de propiedad apropiado. Tenía que ser fácil de usar, permitir aprovechar los datos anteriores y contar con soporte inmediato.

Un momento decisivo fue la jornada de puertas

abiertas que ofreció el distribuidor autorizado de Autodesk Trionics.

“En realidad ya nos habíamos decantado por Inventor, pero queríamos estar seguros de que disfrutaríamos del mejor soporte”, comenta White. “Notamos que Trionics nos lo proporcionaría.”

“Tuvimos en consideración las alternativas a Inventor, pero sus costes de explotación eran mucho más elevados y además exigían un reciclaje del personal”, aclara White. “En cambio, nos pareció que Inventor podía hacer el mismo trabajo con mayor rentabilidad y mejor integración.”

La vida da sorpresas: llegó un pedido para sustituir tres elevadores en el Metro de Londres que puso verdaderamente a prueba la facilidad de uso de Inventor. Hubo que prescindir del lujo de las sesiones de formación previstas y el equipo de trabajo se encontró aprendiendo en un proyecto real. “Lo mejor fue que notamos enseguida las ventajas de Inventor”, afirma White.

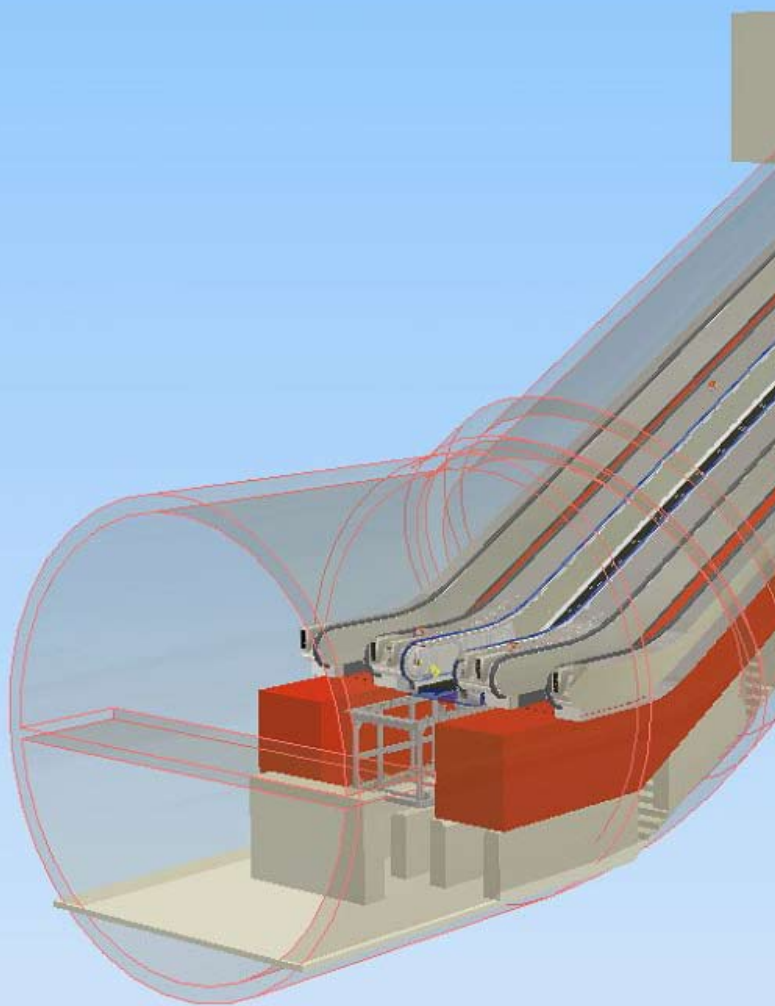
Por ejemplo, gracias a Inventor, el equipo que trabaja con el Metro de Londres puede mostrar

cómo encajan en un túnel tanto los elevadores existentes como los previstos.

“Inventor nos permite crear un modelo totalmente operativo y rotarlo para ver todas sus características. Podemos enseñar al cliente cómo se acoplará el nuevo diseño para sustituir al elevador viejo o a la escalera existente.

“Ello contribuye a aumentar la confianza del cliente en nuestro trabajo. Ya no tienen que probar e interpretar planos, sino que realmente ven lo que queremos hacer y lo hablan con nosotros sobre la marcha. Si desean cambios, son fáciles y rápidos de aplicar: toda la documentación se actualiza automáticamente, así que no tenemos que regresar a la oficina y volver a repetir el trabajo para asegurarnos de que todo encaje”.

Dice esto porque la instalación de Inventor ha acarreado una revisión de los procesos internos y diversos cambios del sistema, de modo que es difícil cuantificar con exactitud el tiempo ahorrado. “Diría que, por lo pronto, obtenemos los diseños alrededor de un 30% antes, cifra que seguramente subirá conforme adoptemos nuevos métodos de trabajo.”



Solución total

Ahora, KONE ha invertido también en Autodesk Inventor Professional por su funcionalidad especializada de cables y mazos, tubos y tuberías, con pruebas CEF mediante la exportación a Nastran. Así mismo, ha instalado AutoCAD® Electrical para diseñar sus controles eléctricos. Es fácil importar a Inventor Professional los dibujos realizados en AutoCAD Electrical, lo que permite continuar el trabajo internamente (por ejemplo, el desarrollo de los mazos de cables).

Además va implementar Autodesk Vault, la primera fase de la solución de gestión de datos modular de Autodesk, que se incluye con Inventor. Dado que Vault eliminará problemas del trabajo en curso (como los largos tiempos de búsqueda o la necesidad de volver a crear diseños ya terminados), White prevé que muy pronto KONE percibirá nuevas ventajas.

En colaboración con Trionics, se plantea también ampliar la capacidad de gestión de datos de KONE mediante Autodesk Productstream™ y, probablemente, Autodesk® Streamline®.

Productstream facilitará procesos como el enrutamiento de las órdenes de modificación

de ingeniería en la cadena de producción, con conexiones con sistemas empresariales como ERP o MRP.

John Bartle de Trionics afirma que KONE es una de las numerosas empresas que reconocen la necesidad de gestionar los datos, pero que no desean embarcarse en un sistema empresarial grande. "Trionics colaborará estrechamente con sus clientes para que rentabilicen su inversión. Utilizar Vault con Inventor es una forma veloz de hacerlo."

"Muchos clientes nos dicen que prefieren tener una solución completa de un mismo proveedor", concluye. "En este caso, pronosticamos que KONE multiplicará sus ahorros a medida que complete el sistema."

"Lo mejor fue que notamos enseguida las ventajas de Inventor."

Brian White

*Administrador de CAD
KONE Corporation*

